

## **Stellantis et LG Energy Solution vont investir plus de 5 milliards de dollars canadiens dans une coentreprise pour construire la première usine de production de batteries lithium-ion à grande échelle au Canada**

- La coentreprise ainsi créée deviendra le premier fabricant de batteries pour véhicules électriques à grande échelle au Canada
- L'usine affichera une capacité annuelle de production supérieure à 45 gigawatt-heure
- Le site de production devrait être opérationnel en 2024 et permettra de créer environ 2 500 nouveaux emplois

**Ontario, Canada, le 23 mars 2022** – [Stellantis N.V.](#) et [LG Energy Solution \(LGES\)](#) ont annoncé aujourd'hui avoir conclu les accords définitifs visant à implanter la première usine de batteries à grande échelle pour véhicules électriques au Canada. La coentreprise produira des cellules et des modules de batteries lithium-ion de pointe afin de répondre en grande partie aux exigences de production des véhicules Stellantis en Amérique du Nord.

La coentreprise investira plus de 5 milliards de dollars canadiens (4,1 milliards de dollars américains) et pour établir ses activités, avec notamment la création d'une toute nouvelle usine de batteries à Windsor, en Ontario, Canada. Les travaux de construction devraient débuter cette année pour un lancement de production prévu au premier trimestre 2024.

L'usine d'une capacité annuelle de production supérieure à 45 gigawatt-heure (GWh) créera environ 2 500 nouveaux emplois à Windsor et dans les environs. Les autorités municipales, provinciales et fédérales du gouvernement canadien soutiendront pleinement la coentreprise.

A travers ce choix d'implantation de leur usine à Windsor, Ontario, capitale canadienne de l'automobile, Stellantis et LG Energy Solution espèrent que ce site servira de catalyseur pour la mise en œuvre d'une solide chaîne d'approvisionnement de batteries dans la région. Le Canada s'engage à mettre en place un vaste écosystème local de batteries en s'appuyant, entre autres, sur son statut de leader mondial dans la production d'électricité issue d'énergies renouvelables.

« Notre coentreprise avec LG Energy Solution est une nouvelle étape majeure dans la réalisation de notre objectif d'électrification dans la région, visant à atteindre 50% des ventes de véhicules électriques aux États-Unis et au Canada à l'horizon 2030 », déclare Carlos Tavares, CEO de Stellantis. « Nous remercions les administrations municipale, provinciale et fédérale pour leur soutien et leur engagement à aider à positionner le Canada en tête de la production de batteries pour véhicules électriques en Amérique du Nord. »

« Grâce à cette coentreprise, LG Energy Solution pourra se positionner comme un acteur essentiel dans la construction de chaînes de valeur d'énergie verte dans la région », a déclaré Youngsoo Kwon, CEO de LG Energy Solution. « La création d'une coentreprise de fabrication de batteries au Canada, reconnue comme l'un des principaux pays en matière de ressources d'énergie renouvelable, est essentielle pour LG Energy Solution, car nous visons à alimenter plus de véhicules électriques dans le monde. »

« L'annonce d'aujourd'hui d'une installation d'envergure mondiale pour la fabrication de batteries de véhicules électriques à Windsor est un investissement pour les travailleurs, nos communautés et notre avenir. Des partenariats comme ceux-ci sont essentiels pour créer de nouveaux emplois et placer le Canada à la pointe de l'économie propre. En travaillant ensemble, nous créons des milliers de nouveaux emplois, et veillons à ce que les générations futures aient un environnement propre dans lequel vivre » – Justin Trudeau, Premier Ministre du Canada

« Cet investissement de plusieurs milliards de dollars assurera la place de l'Ontario en tant que plaque tournante nord-américaine pour la construction de véhicules et de batteries du futur. Ces investissements changent la donne et permettent de connecter également les ressources, les industries et les travailleurs du nord de l'Ontario à la puissance manufacturière du sud de l'Ontario pour créer des chaînes d'approvisionnement locales. Chaque région de l'Ontario bénéficiera de la création de milliers d'emplois et d'une économie plus forte qui profite à tous » – Doug Ford, Premier Ministre de l'Ontario

« Stellantis est le plus grand employeur de Windsor où il a une riche histoire. Chrysler y a débuté son activité 1925 en employant des générations de travailleurs de Windsor-Essex. Avec cette annonce, nous assurons l'avenir de milliers de travailleurs locaux supplémentaires et sécurisons l'emplacement stratégique de Windsor pour l'avenir des véhicules électriques au Canada. Alors que le monde se tourne vers les véhicules électriques, Windsor accueillera bientôt l'usine de fabrication de batteries qui les alimenteront » – Drew Dilkens, Maire de Windsor

Dans le cadre de son Plan Stratégique [Dare Forward 2030](#), Stellantis a annoncé vouloir vendre 5 millions de voitures électriques (BEV) par an dans le monde d'ici 2030 (100 % des ventes de véhicules particuliers en Europe et 50 % des ventes de véhicules particuliers et de picks up aux États-Unis). Stellantis compte également augmenter de 140 GWh sa capacité d'approvisionnement en batteries pour atteindre environ 400 GWh, avec cinq gigafactories prévues et des contrats d'approvisionnement complémentaires.

Suite aux récentes annonces, LG Energy Solution affiche désormais une solide capacité annuelle de production de plus de 200 GWh en Amérique du Nord, se traduisant par la production de 2,5 millions de véhicules électriques haute performance. Le fabricant de batteries avait auparavant annoncé son intention d'investir quelque 4,6 milliards de dollars américains dans des usines de batteries en Amérique du Nord. À l'échelle mondiale, LGES travaille actuellement au développement de son réseau international de production sur plusieurs continents, dans des pays tels que le Canada, les États-Unis, la Pologne, l'Indonésie, la Chine ou la Corée du Sud.

La transaction est soumise aux conditions habituelles de closing, incluant les autorisations réglementaires.

###

#### **A propos de Stellantis**

Stellantis N.V. (NYSE / MTA / Euronext Paris : STLA) fait partie des principaux constructeurs automobiles et fournisseurs de services de mobilité internationaux. Abarth, Alfa Romeo, Chrysler, Citroën, Dodge, DS Automobiles, Fiat, Jeep®, Lancia, Maserati, Opel, Peugeot, Ram, Vauxhall, Free2move et Leasys : emblématiques et chargées d'histoire, nos marques insufflent la passion des visionnaires qui les ont fondées et celle de nos clients actuels au cœur de leurs produits et services avant-gardistes. Forts de notre diversité, nous façonnons la mobilité de demain. Notre objectif : devenir la plus grande tech company de mobilité durable, en termes de qualité et non de taille, tout en créant encore plus de valeur pour l'ensemble de nos partenaires et des communautés au sein desquelles nous opérons. Pour en savoir plus, [www.stellantis.com/fr](http://www.stellantis.com/fr)

#### **À propos de LG Energy Solution**

LG Energy Solution (KRX: 373220) est un leader mondial dans le domaine des batteries lithium-ion de pointe pour les véhicules électriques (EV), les applications de mobilité et d'informatique, et les systèmes de stockage d'énergie (ESS). Forte de 30 ans d'expérience dans la technologie avancée des batteries, elle poursuit sa croissance rapide vers la réalisation d'une vie durable. Avec son solide réseau mondial qui s'étend aux États-Unis, en Europe, en Asie et en Australie, LG Energy Solution est plus engagée que jamais dans le développement de technologies innovantes qui rapprocheront l'énergie du futur. Conformément à sa vision ESG « Nous chargerons vers un avenir meilleur », LG Energy Solution ne ménage aucun effort pour prioriser l'environnement, assumer ses responsabilités sociales et bâtir un avenir durable. Pour en savoir plus : <https://www.lgensol.com>.

**Contacts :**

**Sally Seung Yeon Lee**

Global Communications Team / LG Energy Solution  
lsyciel@lgensol.com  
+82 2 3773 6571

**Ashlee Semin Shin**

Global Communications Team / LG Energy Solution  
ashin0@lgensol.com  
+ 82 2 3773 4381

**Fernão Silveira**

Global Communications / Stellantis  
fernao.silveira@stellantis.com  
+31 6 43 25 43 41

**Shawn Morgan**

North America Communications / Stellantis  
shawn.morgan@stellantis.com  
+1 (248) 760-2621

## DÉCLARATIONS PROSPECTIVES

*Cette communication contient des déclarations prospectives. En particulier, les énoncés concernant les événements futurs et les résultats prévus des opérations, les stratégies d'entreprise, les avantages prévus de la transaction proposée, les résultats financiers et opérationnels futurs, la date de clôture prévue de la transaction proposée et d'autres aspects prévus de nos opérations ou résultats opérationnels sont des énoncés prospectifs. Ces énoncés peuvent comprendre des termes tels que "peut", "va", "s'attend", "pourrait", "devrait", "à l'intention", "estime", "anticipe", "croit", "reste", "en bonne voie", "conception", "cible", "objectif", "but", "prévision", "projection", "perspectives", "plan", ou des termes similaires. Les déclarations prospectives ne sont pas des garanties de rendement futur. Elles sont plutôt fondées sur l'état actuel des connaissances, les attentes futures et les projections concernant les événements futurs de Stellantis et sont par nature sujettes à des risques et à des incertitudes inhérents. Elles se rapportent à des événements et dépendent de circonstances qui pourraient ou non se produire ou exister à l'avenir et, par conséquent, il ne faut pas s'en remettre indûment à eux. Les résultats réels peuvent différer sensiblement de ceux exprimés dans les énoncés prospectifs en raison de divers facteurs, notamment : des incertitudes quant à la question de savoir si l'opération envisagée examinée dans le présent document sera achevée ou quant au moment où elle aura lieu; la satisfaction des conditions préalables à la conclusion de la transaction proposée, y compris la possibilité d'obtenir des approbations réglementaires aux conditions prévues, en tout ou en temps voulu; le risque que les entreprises des parties soient lésées pendant la durée de la transaction proposée; la capacité de Stellantis à intégrer avec succès les activités de la société; l'interruption de l'activité après la transaction; l'effet de l'annonce de la transaction sur la capacité de la société à retenir et à embaucher du personnel clé et de maintenir des relations avec les clients, les fournisseurs et les autres partenaires avec lesquels la société exerce ses activités; l'impact de la pandémie COVID-19, la capacité de Stellantis à lancer de nouveaux produits avec succès et à maintenir le volume des expéditions de véhicules; l'évolution des marchés financiers mondiaux, l'environnement économique général et l'évolution de la demande de produits automobiles, qui sont soumis à un cycle conjoncturel; l'évolution de la situation économique et politique locale, l'évolution de la politique commerciale et l'imposition de tarifs ou de tarifs mondiaux et régionaux destinés à l'industrie automobile, l'adoption de réformes fiscales ou d'autres modifications des lois et règlements fiscaux; la capacité de Stellantis à élargir certaines de leurs marques à l'échelle mondiale; sa capacité à offrir des produits innovants et attrayants; sa capacité à développer, fabriquer et vendre des véhicules dotés de caractéristiques avancées, notamment une électrification améliorée, une connectivité et des caractéristiques de conduite autonome; divers types de réclamations, de poursuites judiciaires, d'enquêtes gouvernementales et d'autres imprévus, y compris les réclamations relatives à la responsabilité et à la garantie des produits et les réclamations relatives à l'environnement, les enquêtes et les poursuites; les dépenses d'exploitation des matériels en ce qui concerne le respect des règlements en matière d'environnement, de santé et de sécurité; l'intensité de la concurrence dans l'industrie automobile, qui peut augmenter en raison de la consolidation; l'exposition à des insuffisances dans le financement des régimes de retraite à prestations définies de Stellantis; la capacité de fournir ou d'organiser l'accès à un financement adéquat pour les concessionnaires et les clients de détail et les risques associés à la création et aux opérations de sociétés de services financiers; la possibilité d'obtenir des financements pour exécuter les plans d'entreprise de Stellantis et améliorer ses activités, sa situation financière et ses résultats; un dysfonctionnement, une perturbation ou une atteinte à la sécurité affectant les systèmes de technologie de l'information ou les systèmes de contrôle électronique contenus dans les véhicules de Stellantis; la capacité de Stellantis à exploiter les avantages escomptés des ententes de co-entreprise; les perturbations résultant de l'instabilité politique, sociale et économique; les risques associés à nos relations avec les employés, les concessionnaires et les fournisseurs; l'augmentation des coûts, l'interruption de l'approvisionnement ou la pénurie de matières premières, de pièces, de composants et de systèmes utilisés dans les véhicules de Stellantis; l'évolution des relations du travail et l'évolution du droit du travail applicable; fluctuations des taux de change, variations des taux d'intérêt, risque de crédit et autres risques du marché; troubles politiques et civils; tremblements de terre ou autres catastrophes; et autres risques et incertitudes.*

*Toutes les déclarations prospectives contenues dans la présente communication ne sont valables qu'à la date du présent document et Stellantis rejette toute obligation de mettre à jour ou de réviser les déclarations prospectives. De plus amples renseignements sur Stellantis et ses entreprises, y compris les facteurs qui pourraient avoir une incidence importante sur les résultats financiers de Stellantis, sont inclus dans les rapports et les dépôts de Stellantis auprès de la Securities and Exchange Commission des États-Unis et AFM.*